



Consultoría.

Contratación por servicios profesionales

Datos de la contratación

Título de la consultoría:	Diagnóstico y fortalecimiento de necesidades 100 cajas rurales de ahorro y crédito.
Ubicación de las acciones:	Ocatepeque, Copán, Lempira, Intibucá, El Paraíso, Santa Bárbara, La Paz , Francisco Morazán y Yoro
Fecha de inicio:	1 de marzo de 2024
Duración:	9 meses
Proyecto:	Proyecto Maximizando Oportunidades en Café y Cacao en las Américas (MOCCA)

Antecedentes y objetivo

Descripción general de TechnoServe

TechnoServe trabaja con personas emprendedoras en el mundo en desarrollo para construir granjas, empresas e industrias competitivas. Somos una organización sin fines de lucro que desarrolla soluciones comerciales para la pobreza al vincular a las personas con la información, el capital y los mercados. Nuestro trabajo se basa en la idea de que, dada la oportunidad, los hombres y mujeres trabajadores, incluso en los lugares más pobres, pueden generar ingresos, empleos y riqueza para sus familias y comunidades. Con más de cuatro décadas de resultados probados, creemos en el poder de la empresa privada para transformar vidas.

Programa MOCCA

TNS está implementando el Programa Proyecto Maximizando Oportunidades en Café y Cacao en las Américas (MOCCA, financiado por el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA) a través del Programa Alimentos para el Progreso, e implementado por un consorcio liderado por TechnoServe, buscando contribuir al desarrollo de los sectores de café y cacao en El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua, Ecuador, y Perú. MOCCA busca ayudar a que más de 135,000 pequeños y medianos productores de café y cacao aumenten su productividad, mejoren su comercialización, y mejoren su capacidad de rehabilitar y renovar sus parcelas. Además de liderar el consorcio, TechnoServe lidera actividades en la cadena de café en cinco de los países (los mencionados anteriormente con la excepción de Ecuador).

MOCCA busca trabajar en alianza con actores de los sistemas de mercado de café y de cacao en los países donde operamos, facilitando mejoras en sus procesos para juntos crear mayor impacto durante y posterior a la implementación de la alianza. MOCCA busca apoyar que hombres y mujeres puedan beneficiarse de las actividades implementadas.

Contexto

Esta consultoría se estará realizando bajo el acuerdo que tiene MOCCA con la Asociación Hondureña de Productores de Café (AHPROCAFE), la cual es la primera y mayor organización gremial e instancia federativa cooperativa, referente de la institucionalidad cafetalera de Honduras y con mayor membresía y expansión territorial a nivel de país. Sus objetivos y actividades están alineados para fortalecer a los productores y el sector gremial, cooperativista y de economía social de la cadena de café. Actualmente, AHPROCAFE, trabaja con 3,247 Juntas Rurales, 210 Juntas Locales, 41 Cooperativas Cafetaleras y 15 Juntas departamentales y dentro de estos grupos existen más de 150 cajas rurales que prestan servicios de ahorro y crédito a los caficultores y caficultoras.

Esta consultoría está orientada a fortalecer 100 cajas rurales que han sido formadas por miembros de distintas cooperativas vinculadas a AHPROCAFE, con el objetivo de prestar el servicio de ahorro y crédito a productores y miembros que requieren apoyo en distintos aspectos como gobernanza, administración de créditos y ahorros entre otros.

Descripción de la consultoría.

Objetivos

General

Fortalecer 100 cajas rurales, pertenecientes a las juntas rurales (comunidad cafetalera y juntas locales (municipio cafetalero) de AHPROCAFE , para que logren un mejor desempeño y cumplan su función final de otorgar créditos a los productores y productoras de café.

Específicos.

- Levantar un diagnóstico de las características y necesidades actuales de las 100 cajas rurales seleccionadas por AHPROCAFE y MOCCA.
- Desarrollar un plan de abordaje de las cajas rurales diagnosticadas en aspectos de gobernanza, administrativos y financieros..
- Implementar el plan de abordaje para el fortalecimiento de las cajas.
- Promoción del fondeo interno de las cajas rurales mediante el aumento de acciones y ahorros de socios(as) y clientes no asociados(as) de las comunidades en que operan

- Asegurar que al menos 400 miembros de las cajas rurales abordadas adquieran créditos para su finca y / o negocios o para nuevas inversiones.
- Recolectar y facilitar información a MOCCA y AHPROCAFE sobre las cajas rurales (ubicación, estado inicial y final) los productores y los créditos otorgados desglosado en sexo, edad, condiciones y montos de crédito.

Tareas del contratista.

1. Proponer un plan de abordaje, tanto para el diagnóstico como para la implementación con las cajas rurales seleccionadas con los representantes de MOCCA y AHPROCAFE.
2. Socializar el trabajo con las juntas directivas de las cajas seleccionadas y acordar plan y tiempo para la intervención no mayor a 8 meses.
3. Desarrollar un diagnóstico del estado actual de las cajas seleccionadas que permita tener una línea base y verificar los avances a medida se desarrolla la consultoría.
4. Desarrollar un guión metodológico de cada una de las capacitaciones, el que deberá ser compartido con TechnoServe y permitirá dar seguimiento de cada módulo y capacitación.
5. Implementar un plan de capacitaciones a personas que conformen las 100 cajas rurales en todos los aspectos de desarrollo y fortalecimiento de las mismas
6. Asignar personal de forma permanente, que realice capacitaciones y visitas en campo, que complete los medios de verificación solicitados para cada actividad, que cuente con un cronograma de actividades y visitas previamente socializado y aprobado por TNS y que comparta semanalmente su programación de trabajo con el equipo técnico de TNS.
7. Presentar medios de verificación de todas las actividades realizadas, así como evaluaciones de conocimiento de los participantes de las mismas de antes y después de los módulos.
8. Presentar un informe final con el estado actualizado de cada caja rural abordada, personas que han adquirir crédito desglosados por sexo, edad, condiciones y monto promedio.

Entregables y pagos

El contratista será responsable de generar:

Entregable	Descripción	Entregables/Evidencia de finalización	Fecha de finalización estimada
------------	-------------	---------------------------------------	--------------------------------

1	Propuesta de plan de ejecución y herramienta de diagnóstico y de entrenamientos.	Documento con plan de diagnóstico y de entrenamientos y presentación de herramienta de diagnóstico que se utilizará	15 días después de firmar el contrato.
2	Diagnóstico de las cajas rurales seleccionadas. y plan de abordaje	<p>Informe de avances que incluya:</p> <p>a) Diagnóstico de las cajas rurales seleccionadas.</p> <p>Medio de verificación: documento con caracterización de las Cajas Rurales seleccionadas para asistir, herramienta de diagnóstico o evaluación de desempeño aplicada (digital y completa por cada caja)</p> <p>b) Elaboración participativa de plan de trabajo conjunto con las cajas rurales preseleccionadas.</p> <p>Medio de verificación: documento con plan detallado.</p>	45 días después de entregado el primer entregable.
3	100 cajas rurales capacitadas en temas requeridos (de acuerdo a currícula y plan de entrenamientos presentada por el consultor y aprobada por TNS)	<p>Informe que describa el avance de las capacitaciones de los socios(as) de las cajas rurales de acuerdo al plan de trabajo consensuado.</p> <p>Medios de verificación: Listados de asistencia, imágenes de las capacitaciones impartidas Los eventos deben ser impartidos en las comunidades para facilitar la participación de las mujeres y jóvenes.</p>	3 meses después de la entrega del segundo entregable
4	100 cajas rurales capacitadas en temas requeridos (de acuerdo a currícula y plan de entrenamientos presentada por el consultor)	Informe que describa el avance de las capacitaciones de los socios(as) de las cajas rurales de acuerdo al plan de trabajo consensuado con TNS.	3 meses después de la entrega del tercer entregable

5		Medios de verificación: Listados de asistencia, imágenes de las capacitaciones impartidas	
6	Organizaciones de productores (OPS) adoptando las prácticas claves recomendadas por FUNDER para el funcionamiento de la caja rural.	<p>Informe de estado final de las cajas rurales en las que se pueda ver el avance en</p> <p>a) Institucionales:</p> <ul style="list-style-type: none"> -Libro de Actas -Libro de afiliados / accionistas -Estatutos -Reglamentos de ahorro -Reglamento de préstamo, -Libretas de acciones / aportaciones, ahorros y préstamos. -Libro de préstamos, -Libro de ahorros, <p>b) Libros contables y estados financieros, parte 1:</p> <ul style="list-style-type: none"> -Libro de entradas y salidas, -Estado de resultado y balance general. <p>c) Reporte de los al menos 400 productores con crédito. Listado de productores con créditos, montos promedios, condiciones del crédito, desglosado por sexo y edad .</p>	20 días después de entregar el cuarto entregable

Estándares de aceptación de entregables

La Gerente de MOCCA Honduras proporcionará retroalimentación al contratista luego de recibir los entregables o a medida estos vayan siendo facilitados para que puedan ser complementados y finalizados. El contratista estará obligado a responder cualquier pregunta y proporcionar datos o aclaraciones adicionales según se le solicite.

Operativas /Consideraciones Logísticas

En la propuesta económica, la persona consultora o grupo consultor deberá incluir todos los gastos de movilización u otros gastos de logística desglosados generados de la elaboración de las actividades descritas en estos Tdr.